

Servicio al Cliente y Ventas

- Calidad de Atención a Clientes (Contact Centers).
- Atención a Clientes con Inteligencia Emocional.
- Atención a Clientes con PNL (Programación Neurolingüística).
- Superando Desafíos de la Atención a Clientes.
- Protocolo en Servicio a Clientes.
- Nuevas Estrategias de Satisfacción al Cliente.
- Atención y Gestión Profesional Basada en Métricas.
- Modelo de gestión para la Excelencia en Servicios.
- Ventas Efectivas.
- Tele-ventas Efectivas.
- Ventas con Inteligencia Emocional.
- Ventas con PNL (Programación Neurolingüística).
- Coaching de Ventas.
- Superando Barreras en Ventas.
- Liderazgo de Equipos Comerciales.
- Planificación comercial.

Programas de Capacitación In Company

J. M. Moreno 275 Piso 3º Of. "A" (1424) Ciudad de Bs. As. - Argentina - Tel: (54 11) 4904-3141 www.latincoaching.com info@latincoaching.com

